

L'EDITO

2009, année noire pour l'économie mondiale, a été particulièrement difficile pour les secteurs d'activités phares de notre clientèle, d'abord sur le marché français des équipements TP/Manutention, puis plus récemment sur le marché des agroéquipements.

A l'instar de ses clients, le groupe IRIUM a affronté les contre coups de la crise par des efforts d'économie rigoureux combinés à la poursuite d'investissements ciblés sur notre offre pour améliorer la productivité de nos clients.

Le bilan de cette fin d'année se révèle réconfortant pour IRIUM et ses clients, avec une éclaircie au cours du dernier trimestre.

Pour faire face à cette conjoncture, IRIUM a engagé l'ensemble de ses forces en deux axes majeurs : **Accompagner, Évoluer.**

Vous accompagner

- Dans les restructurations de sociétés imposées par ce contexte économique ;
- Dans vos efforts de réorganisation tous services, et vos nouvelles pratiques : Une utilisation judicieuse des technologies de l'information pendant une récession donnent des résultats supérieurs à de simples réductions de coûts ;
- Dans le suivi de vos besoins, avec notre équipe commerciale renouvelée, l'animation des clubs d'utilisateurs, le renforcement de notre service Marketing.

Évoluer

- Avec de nouvelles versions toujours plus conviviales et riches de fonctionnalités : Version 800 d'iV4, Version 1.08 d'i100;
- Avec de nouvelles offres intégrées : la Gestion Électronique de Documents iDoc, l'outil de Business Intelligence BO XI, les systèmes de Pointeuses à Écran tactile ;
- Avec de nouveaux services : offres d'hébergement, d'infogérance, de support à la carte;
- Dans nos innovations technologiques, axées vers la dématérialisation des documents, la mobilité, les interfaces, les applications WEB .

SOLUTIONS & PRODUITS



La Révolution pour la gestion de vos documents & données

Générer Valider Publier Partager Classifier Organiser Sécuriser
Rechercher

Avec iDOC, IRIUM vous ouvre au monde de la GED : Gestion Électronique de Documents, en toute simplicité et efficacité.

Cette nouvelle solution s'intègre dans la gamme des logiciels DMS d'IRIUM, et est déjà interfacée avec iV4.

SOGEC/GUENON, concessionnaire agricole JOHN DEERE, a adopté dans un premier temps la GED pour toutes ses données de Ressources Humaines, puis l'a étendu à l'ensemble de ses données bureautiques, en l'interfaçant avec son DMS iV4.



Migration 1.08 : La pointeuse tactile

VVO, concessionnaire MAN de la Drôme, a basculé sa solution vers la nouvelle version 1.08 d'i100. Cette migration lui a permis de mettre en place le tout nouveau module de pointeuse tactile, réalisé sur la nouvelle version de l'outil de développement MICROSOFT.

BIENVENUE A ...

Damien COUZINET, *Consultant, revenu chez IRIUM FRANCE après 4 ans chez IRIUM AUSTRALASIA*

Mathieu ALEXANDRE, *Commercial chez IRIUM FRANCE à Lyon.*

Lydia LE GAC,
Aide Comptable - La Rochelle



AGENDA

Clubs Utilisateurs

- 7 avril 2010**
CLAAS, Connantre, France.
- 15 avril 2010**
DAF, La Rochelle, France.

Salons & Congrès

- 8 au 14 novembre 2009**
Salon **AGRITECHNICA**, Hanovre
- 3 au 5 février 2010**
Convention **CNH PARTS & SERVICES EUROPE**, Palais des Festivals de Cannes
- 8 au 13 février 2010**
Salon FIMA, Saragosse
- 9 au 11 mars 2010**
Journées de la Pièce **JOHN DEERE**
- 25 au 26 mars 2010**
Congrès du **DLR**, EURODISNEY, Stand 29
- 19 au 24 avril 2010**
Salon **BAUMA**, Munich

Les groupes SOGEC/GUENON, SYNERMAT et le concessionnaire HAVELANGE ont rejoint BM LOC, Groupe CHAPAT, Groupe TERRENA, KOMATSU FRANCE et TECHTRONIC TECHNOLOGIE INDUSTRY en adoptant la nouvelle version de BUSINESS OBJECTS : BO XI.

Cette version permet en outre la mise en place d'un nouveau portail décisionnel qui permet aux clients de mettre à disposition des requêtes prédéfinies pour certains utilisateurs. Il est maintenant possible de générer automatiquement ces requêtes à des dates/heures précises ou en fonction d'événements particuliers (baisse du CA très importante par rapport à l'année précédente).

Une évolution majeure pour tous les clients qui souhaitent avoir un reporting précis, moderne et évolutif pour mieux piloter leur entreprise.



V800 : La version écologique

IRIUM fait le choix Zéro Papier pour iV4 et sa version 800 disponible depuis septembre 2009 :

- Gestion complète des envois de documents par email,
- Intégration avec iDOC, la Gestion Électronique de Documents d'IRIUM,
- Une offre complète d'états StreamServe, avec la sortie de nouveaux documents dont les Relevés comptables et Lettres de Relances.

La V800 représente aussi plus de 70 améliorations et compléments d'importance au progiciel iV4.



i40 La solution pluri-société d'IMS

Après i30, IRIUM complète sa ligne IRIUM™ Medium Solution (IMS) avec la solution i40 qui associe ergonomie, simplicité d'utilisation et une grande richesse fonctionnelle, adaptée aux concessionnaires pluri-sociétés.

Sa convivialité et sa puissance ont séduit les groupes DOUILLET et FUTUR AGRI (Concessionnaires CASE NEW HOLLAND), SODEMAGRI (DEUTZ FAHR) et CORSICA TRUCKS (Concessionnaire MAN, NISSAN, ISUZU), qui l'ont adoptée pour sa convivialité et la réputation d'IRIUM dans le Machinisme Agricole et le Poids Lourds.

NOUVEAUX CLIENTS

AVENIR PRO (FR), i30

Atelier de réparation du Lot-et-Garonne.

BOLMONT MOTOCULTURE (FR), i30

Concessionnaire de matériels de motoculture de plaisance, parcs et jardins, (enseigne VERTS LOISIRS), situé dans l'est de la France.

CORSICA TRUCKS (FR), i40

Concessionnaire MAN, NISSAN, ISUZU à Ajaccio et Bastia.

FAUN (DE), i100

Constructeur de camions-bennes à ordures en Allemagne.

FLANDRES EQUIPEMENT (FR), i30

Concessionnaire HITACHI du Pas de Calais.

HUBERT AGRI (FR), i30

Concessionnaire LANDINI KUBOTA en Mayenne.

MOQUAIS SERVICE (FR), i30

à Montreuil.

PANNE (FR), i30

Concessionnaire SAME-DEUTZ-FAHR du Doubs.

PROJELEV (FR), i30

Concessionnaire NISSAN du Languedoc-Roussillon.

CLIENTS ET PARTENAIRES



Succès du démarrage HITACHI en Australie



Après un premier démarrage en Malaisie en mai 2009, **HITACHI CONSTRUCTION MACHINERY** a poursuivi le déploiement d'i100 dans son réseau de distribution d'engins lourds pour la construction et l'exploitation minière en Asie du Sud-est, avec sa filiale australienne HCA.

Un démarrage sans faille réalisé en moins d'un mois sur une vingtaine de sites, avec 500 utilisateurs en ligne, et déjà 27 000 factures de vente et 260 000 écritures par mois.

JOHN DEERE lance i30 en Espagne



L'année 2009 a été marquée par le lancement du produit i30 sur le réseau JOHN DEERE Espagne.

L'opération continue en 2010 avec les démarrages prévus de deux concessions JD : MAGRINO et COMAGRISA, et deux concessions NH : AGROMECA-NICA et AUTOMOTOR.



Les grands chantiers

des fusions & acquisitions



A l'instar de PATOUX et LANNOY, de AURIAU et CENTRAL GARAGE, les concessionnaires du Machinisme Agricole se concentrent encore et profitent de notre expertise pour fusionner et harmoniser leurs bases de données. Des interventions pointues qui s'accompagnent d'une réorganisation de leurs procédures métiers, avec l'assistance de nos équipes de consultants seniors.

MEDITERRANEAN TRACTORS INTERNATIONAL



Début novembre 2009, MEDITERRANEAN TRACTORS (MTI), filiale du groupe PARENIN chargée de la distribution des matériels et pièces CATERPILLAR en Lybie, démarrait avec i100. La mise en route de cette filiale au chiffre d'affaire conséquent confirme i100 comme le DMS phare du réseau CATERPILLAR.



FAUN a choisi i100



FAUN, leader européen du camion-benne à ordures, a choisi i100 pour son site principal et ses succursales, soit 40 utilisateurs en Allemagne. Un déploiement qui se complètera en 2010 par sa société VIATEC, spécialiste des balayeuses industrielles puis avec sa filiale française.

